**Afbeelding met tekst, Lettertype, logo, Graphics

Automatisch gegenereerde beschrijvingTim Vergauwen nouveau Key Account Manager Régional chez  
DKV Mobility pour la Belgique**

Noordwijkerhout, le 5 juin 2024 - **DKV Mobility, plateforme B2B européenne de premier plan pour les paiements en route, a recruté un nouveau Regional Key Account Manager. Tim Vergauwen, qui habite lui-même à Aartselaar, y travaille depuis avril et se concentrera principalement sur les clients de DKV Mobility dans la région du Brabant flamand, du Limbourg et d'Anvers.**

**Tim Vergauwen** a acquis une longue expérience en occupant divers postes de (key) sales et account manager. Depuis toujours sa devise est d’aider les clients en paroles et en actes. Chez DKV Mobility aussi, il mettra tout en œuvre pour aider les clients à gérer leur business de la meilleure façon possible.

**Tim Vergauwen, Key Account Manager Régional** : *« La flexibilité et l'orientation client sont mes principales priorités. Je suis ravi de commencer à travailler aujourd'hui pour une entreprise de premier plan comme DKV Mobility, leader du marché depuis de nombreuses années. Grâce aux bons produits et aux nombreuses solutions innovantes, je suis certain de pouvoir aider les clients sur un marché de plus en plus exigeant. »*

**Michel Kerremans, Field Sales Manager pour le Benelux chez DKV Mobility***,* se réjouit de cettenouvelle recrue*. « DKV Mobility connaît une croissance constante et nous sommes ravis d'avoir trouvé en Tim la personne idéale pour rejoindre notre équipe. Tim apporte ses années d'expérience et d'expertise à la fois dans la vente et la gestion des key accounts, ce qui sera sans aucun doute un atout supplémentaire dans notre accompagnement de la clientèle. »*

Coordonnées Tim Vergauwen: [tim.vergauwen@dkv-mobility.com](mailto:tim.vergauwen@dkv-mobility.com)

**A propos de DKV Mobility\***

Avec ~ 356 000 clients actifs dans plus de 50 pays de services partout en Europe et ~ 2 400 collaborateurs, DKV Mobility est une plateforme B2B leader en matière de solutions de paiement sur route. Elle est riche d’une histoire de croissance de ~ 90 ans. L’entreprise offre l’accès au plus vaste réseau d’acceptation indépendant de toute marque d’Europe qui comprend ~ 67 000 stations-services classiques, 710 000 bornes de recharge publiques et semi-publiques et 21 000 stations-services distribuant des carburants alternatifs. DKV Mobility compte par ailleurs parmi les principaux fournisseurs européens de solutions de péage, propose des solutions de mobilité tels que des services aux véhicules à ~ 33 000 partenaires contractuels et des solutions numériques innovantes. Sur la base de son chiffre d’affaires généré par des solutions financières, DKV Mobility se classe premier fournisseur de prestations de services en matière de restitution de la TVA. En 2022, DKV Mobility a généré un volume de transactions de 17 milliards d’euros et un chiffre d’affaires de 714 millions d’euros. L’entreprise a pour devise : Mener la transition vers l’avenir d’une mobilité efficace et durable.

\*Données en vigueur au 1 avril 2024, sauf indication contraire.

**Contacts pour la presse :**Contact DKV Mobility : Greta Lammerse, tél. : +31 252345665, e-mail : [Greta.Lammerse@dkv-mobility.com](mailto:Greta.Lammerse@dkv-mobility.com)   
Agence RP : Square Egg Communications, Sandra Van Hauwaert, [sandra@square-egg.be](mailto:sandra@square-egg.be), GSM 0497 251816